

Spotkanie informacyjne dla przedsiębiorców

AGENDA

Jak zostać dostawcą U.S. Army w Polsce?

Data: 19.11.2026 r.

Miejsce: Gliwice

Godzina: 10:00 – 14:00

09:30 – 10:00 | Rejestracja i networking

10:00 – 10:15 | Otwarcie spotkania

- Wstępne słowo od organizatorów
- Wstępne słowo o PLUS Ops (Ron Farkas)

10:15 – 10:30 | Perspektywy współpracy z U.S. Army w Polsce

- Historia obecności i rozwoju armii USA w Polsce (SOFA, EfP, AOR, EDCA, V Corp) – +
- Geografia działalności US w Polsce
- Lista najbardziej zapotrzebowanych towarów i usług

10:30 – 11:00 | Rejestracja firmy jako dostawcy U.S. Army

- SAM.gov – oficjalna baza dostawców USA
- USA Spending – platforma do sprawdzenia poprzednich kontraktów
- Kody NCAGE, DUNS i NAICS

11:00 – 11:30 | Rodzaje przetargów i wymogi dokumentacyjne

- Wyszukiwanie przetargów na SAM.gov
- RFI, RFP, RFQ, Sources Sought: różnice i opracowywanie
- Dokumenty dodatkowe (plan jakości, CV, wypełnienie dokumentów)

11:30 – 12:00 | Rodzaje kontraktów

- Umowa ryczałtowa (FFP)
- Umowa kosztorysowa z marżą (Cost-Plus)
- Umowa T&M (czas i materiały)
- Umowa ramowa (IDIQ) – przykłady dużych programów LOGCAP oraz WEXMAC

12:00 – 12:15 | Przerwa kawowa

12:15 – 12:45 | Uwarunkowania prawne współpracy z U.S. Army

- FARS / DFARS
- GSA
- PPI / PPL (polskie WOGi oraz ich rola)

12:45 – 13:15 | Rozliczenia wygranych przetargów

- SOFA
- EDCA
- Zwolnienia z podatku VAT

13:15 – 13:45 | Wskazówki i rady dla przedsiębiorców

- Najczęstsze błędy przedsiębiorców
- Pomocne typy i wskazówki

13:45 – 14:00 | Sesja Q&A oraz zakończenie spotkania

PROWADZĄCY:

Ronald Farkas - <https://www.linkedin.com/in/ron-farkas/>



Ron jest absolwentem Akademii Sił Powietrznych USA. W 2012 roku został wybrany na stanowisko Oficera Programów Sił Powietrznych w Ambasadzie USA w Warszawie, w Biurze Współpracy Obronnej. Do jego obowiązków należało zarządzanie i koordynowanie programów sprzedaży wojskowej o wartości przekraczającej 4 miliardy dolarów pomiędzy Stanami Zjednoczonymi a Rzeczpospolitą Polską.

Ron pełnił także funkcję wykładowcy na Uniwersytecie Współpracy Obronnej (DSCU) w Wright-Patterson Air Force Base, gdzie odpowiadał za edukację pracowników Departamentu Obrony USA w zakresie współpracy obronnej, przemysłu oraz zagranicznych partnerów. W ramach tego programu prowadził szkolenia z takich obszarów jak: sprzedaż wojskowa (Foreign Military Sales), monitoring końcowego użytkowania, międzynarodowa współpraca zbrojeniowa, budowanie zdolności partnerskich, nadwyżkowe artykuły obronne, umowy międzynarodowe, zakupy, operacje biur współpracy obronnej oraz inne upoważnienia i przepisy zawarte w Tytule 10 i Tytule 22 Kodeksu Stanów Zjednoczonych.

W DSCU Ron pełnił także funkcję lidera w zakresie opracowywania programów nauczania związanych z bezpieczeństwem międzynarodowych programów, transferem technologii oraz monitoringiem końcowego użytkowania we współpracy z Uniwersytetem Zakupów Obronnych (DAU), Agencją Współpracy Obronnej (DSCA) oraz Administracją Bezpieczeństwa Technologii Obronnych (DTSA).

Ron jest również współprzewodniczącym Komitetu Obronnego w Amerykańskiej Izbie Handlowej (AMCHAM).

Michał Malesa



Michał Malesa jest dyrektorem finansowym w Poland-U.S. Operations sp. z o.o., gdzie od 2022 roku odpowiada za nadzór finansowy nad projektami realizowanymi na rzecz wykonawców kontraktowych Armii USA. Specjalizuje się w zarządzaniu finansami, analizie ofert w systemach SAM i NSPA, kontroli kosztów oraz zapewnianiu zgodności z przepisami finansowymi i podatkowymi, w tym w ramach regulacji EDCA.

Menedżer Business Development z ponad 15-letnim doświadczeniem w rozwoju biznesu, budowaniu strategicznych partnerstw i wejściu na nowe rynki w Europie Środkowo-Wschodniej. Specjalizuje się we wspieraniu amerykańskich i międzynarodowych firm z sektora obronnego i lotniczego w wejściu na rynek polski.

Doświadczenie obejmuje współpracę z Ministerstwem Obrony Narodowej, Siłami Zbrojnymi RP, wojskowymi instytutami badawczymi, administracją publiczną oraz polskim przemysłem obronnym. Praktyczna znajomość zakupów obronnych, współpracy przemysłowej i uwarunkowań NATO.

Ukończył finanse i rachunkowość w Akademii Leona Koźmińskiego oraz studia podyplomowe z zakresu IT na Politechnice Warszawskiej. Biegle posługuje się językiem polskim, angielskim i francuskim.